

Módulo 1 – Solución a EJERCICIO 1: **“Necesidades implícitas o explícitas”**

Elige si lo que el cliente está manifestando es una necesidad implícita o es una expresión real de necesidad (explícita) por la que debería tomar una decisión de compra ya por un producto como el nuestro.

**Vendemos relojes**

	<b>Explícita</b>	<b>Implícita</b>
El reloj que tengo no es de fiar.		<b>x</b>
Necesito un reloj nuevo pero no estoy animado porque me robaron el anterior.	<b>x</b>	
Necesito llegar a punto a todos los sitios.		<b>x</b>

**Vendemos cámaras fotográficas**

	<b>Explícita</b>	<b>Implícita</b>
Me gustaría tener un hobby creativo.		<b>x</b>
Sería agradable tener un recuerdo gráfico de las vacaciones.		<b>x</b>
Me gustaría tener una cámara pero no puedo permitirme ese desembolso.	<b>x</b>	