

Módulo 1 –EJERCICIO 1- **“Necesidades implícitas o explícitas”**

Elige si lo que el cliente está manifestando es una necesidad implícita o es una expresión real de necesidad (explícita) por la que debería tomar una decisión de compra ya por un producto como el nuestro.

Vendemos relojes

	Explícita	Implícita
El reloj que tengo no es de fiar.		
Necesito un reloj nuevo pero no estoy animado porque me robaron el anterior.		
Necesito llegar a punto a todos los sitios.		

Vendemos cámaras fotográficas

	Explícita	Implícita
Me gustaría tener un hobby creativo.		
Sería agradable tener un recuerdo gráfico de las vacaciones.		
Me gustaría tener una cámara pero no puedo permitirme ese desembolso.		